

Home > Negocios > Ayudar a mejorar la situación económica de las mujeres rurales: ¡al estilo...

NEGOCIOS NEWS

Ayudar a mejorar la situación económica de las mujeres rurales: ¡al estilo Kissandhan!

By Karla Sanchez - 29 October 2024 12 0



Recent Posts



Radha Bheru y su familia en Dhabla, en el distrito Mandsaur de Madhya Pradesh, cultivan trigo en los 2 acres de granja que poseen anualmente. La familia no puede cultivar ningún cultivo durante el kharif porque el agua de las granjas vecinas ingresa a sus granjas. Los hizo trabajar duro como trabajadores agrícolas.

Hace cuatro años, las oraciones de la familia por una vida mejor fueron respondidas a través de Kissandhan Agri Financial Services. Inicialmente, la empresa de servicios financieros concedió un préstamo a la familia para montar una tienda de verduras. Ahora ha añadido una tienda de alimentación con grandes planes de futuro.

“No teníamos nada hasta que Kissandhan se acercó a nosotros. Inicialmente obtuvimos un préstamo de 60.000 rupias y lo pagamos. Luego tomamos ₹80.000. Completaremos el pago del préstamo en los próximos meses”, dijo Bheru, cuyo marido y su hijo menor se ocupan de la tienda.

Gurinder Singh Sehmbey, director ejecutivo de Kissandhan

Debida diligencia con los vecinos

Al igual que Bheru, muchas mujeres han aprovechado préstamos de Kissandhan, una filial al 100 por ciento de Sohanlal Commodity Management Limited (SLCM). Por ejemplo, diez mujeres de la aldea de Dhabla en Rajasthan formaron Lalitha JLG (grupo de responsabilidad conjunta) para obtener ₹7,6 lakh de la empresa financiera no bancaria (NBFC).

Estas mujeres trabajaban como jornaleras para MGNREGA. Después de hacer uso del préstamo, las mujeres compraron búfalos y vendieron leche. Les ha ayudado a mantener a su familia y planificar un futuro mejor para sus hijos.

Según Golu Yadav, que dirige la sucursal de Jhalwar en el distrito de Mandsaur, la NBFC hizo la diligencia debida al hablar con los vecinos de Bheru antes de extenderles el préstamo por primera vez.

Dijo el director ejecutivo de Kissandhan, Gurinder Singh Sehmbey *línea de negocio* que la empresa matriz SLCM, fundada en 2008, es una de las mayores gestoras de garantías del país. Por lo tanto, decidió atender a los clientes minoristas que no recibían fondos y no estaban afectados por el sistema bancario.

38.000 beneficiarios

Kissandhan se lanzó en 2014 para trabajar en ciudades de Nivel 2, 3, 4 y cinco. "Queríamos trabajar con un grupo progresista de personas que desean mejorar sus negocios", dijo.

Sehmbey dijo que desde 2020, Kissandhan comenzó a alentar e inscribir a mujeres empresarias a través de varios esquemas, como microcréditos y trabajar con organizaciones de agricultores y productores (FPO).

Hasta ahora, la NBFC ha otorgado préstamos a más de 38.000 mujeres empresarias. "Está creciendo mes a mes. La gestión de los fondos por parte de estas mujeres es buena. Al final, los hemos visto progresar en cuanto a su estilo de vida. Su potencial de ingresos ha aumentado rápidamente", dijo.

Últimamente, la NBFC está discutiendo nuevos productos con un enfoque en la inscripción de mujeres, dijo, y agregó que Kissandhan está analizando productos a largo plazo en comparación con los actuales a corto plazo que duran seis, 12 o 24 meses.

Préstamos de Jan Samriddhi

“En ocasiones, los empresarios pueden requerir fondos a más de dos años. Puede durar hasta 5 años. Puede ayudarlos a mejorar su procesamiento o enfrentar desafíos para ingresar a nuevas industrias”, dijo Sehmbey.

En este sentido, Kissandhan planea lanzar pronto préstamos Jan Samriddhi dirigidos a mujeres empresarias de zonas rurales con un objetivo a largo plazo. En este sentido, la NBFC puede buscar garantías para el préstamo que se otorga en comparación con otros esquemas donde el préstamo no está garantizado. La duración del préstamo puede durar hasta cinco años.

Kissandhan se centra actualmente en Rajasthan y está estableciendo unas 10 sucursales en el estado. Durante los próximos 2 o 3 años, planea tener más de 50 sucursales para manejar dichos préstamos además de las existentes.

Sobre los esquemas, el CEO de Kissandhan dijo que la NBFC analiza la capacidad del emprendedor y crea un esquema dependiendo de sus ingresos y el negocio en el que se encuentra. La NBFC crea un grupo identificando a los empresarios y extiende los préstamos grupales.

Tamaño promedio del préstamo

"A través de nuestro proveedor de servicios de préstamos (LSP), se imparte mucha capacitación a estas mujeres empresarias y luego, en consecuencia, se realiza el seguimiento. Entonces, dentro de este esquema particular de cosas, tenemos otro en el que el individuo entra en juego", dijo.

Para las FPO orientadas a las mujeres, Kissandhan ofrece préstamos sin garantía a corto plazo, entre seis y 12 meses. Se basa en sus necesidades de efectivo para el cultivo que cultivan. "Un programa es para insumos y compras. El segundo es para la compra y venta de productos básicos. Y el tercero está relacionado con los empresarios o empresas FPO, donde necesitan capital regularmente para capital de trabajo y capital a largo plazo", dijo Sehbey.

Kissandhan generalmente prefiere otorgar préstamos a mujeres empresarias con un tamaño del préstamo que varía entre ₹ 30.000 y ₹ 1-1,5 lakh, dijo, y agregó que todos los préstamos son "de naturaleza no garantizada" actualmente. Sin embargo, el tamaño medio de los préstamos es de 35.000 a 40.000 rupias.

Kissandhan tiene presencia en casi todos los Estados, salvo el noreste y Jammu y Cachemira. "Actualmente estamos en 14 estados en los que estamos presentes activamente. Pero también tenemos presencia en otros estados, aunque es muy minúscula", dijo el director general de la NBFC.

Estados impactantes

De los 14 estados, Kissandhan se muestra agresivo en nueve. Entre los estados, la NBFC ha considerado que Maharashtra y Odisha son los de mayor impacto. "Últimamente tenemos una experiencia decente en Bengala Occidental. Bihar ha tenido un buen desempeño, al igual que el este de Uttar Pradesh. Hemos tenido una buena historia en Rajasthan y Andhra es un mercado muy maduro", dijo.

Kissandhan tiene alrededor de 70 millones de rupias pendientes del dinero que ha prestado. La NBFC tiene un límite de 250 millones de rupias para sus programas. Todos los préstamos se desembolsan a través de la cuenta bancaria del cliente.

Los préstamos tienen una recuperación de casi el 100 por ciento y el cobro se realiza a través de su cuenta UPI. Sus LSP también recolectan efectivo y lo depositan en el banco al día siguiente.

Kissandhan busca expandirse aún más en Madhya Pradesh, un actor fuerte, ya que sólo tiene una pequeña cartera en el estado central de la India. La NBFC realiza múltiples ciclos de préstamos y mejora en cada ciclo. Realiza un máximo de tres a cinco ciclos hasta que el cliente se vuelve financierable.

Mientras el gobierno se centra en el papel de las mujeres rurales, particularmente en la tecnología de drones, Kissandhan buscará oportunidades en este tipo de programas empresariales, dijo el director general de la NBFC.

COMPARTIR

Publicado el 29 de octubre de 2024

[Fuente](#)

 Like 0

